

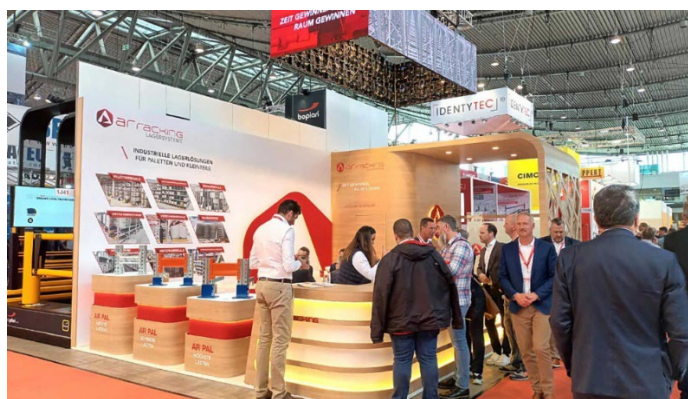
AR Racking vuelve a LogiMAT en 2024

28/02/2024

[355](#)

Del 19 al 21 de marzo de 2024, [AR Racking](#), referente en soluciones de almacenaje, estará nuevamente presente en LogiMAT, la prestigiosa feria internacional dedicada a las soluciones de intralogística y gestión de procesos. Este evento, destacado en el sector y celebrado en Stuttgart, Alemania, se presenta como una oportunidad clave para el intercambio de ideas, negociaciones estratégicas y la demostración in vivo de las últimas innovaciones tecnológicas.

Ubicados en el stand 1K40, AR Racking recibirá a los visitantes con un equipo de expertos preparado para presentar una amplia gama de soluciones globales de almacenaje adaptadas a diversas industrias. Este evento se erige como la plataforma ideal para descubrir en tiempo real las últimas tendencias en sostenibilidad, inteligencia artificial y ergonomía aplicadas a la gestión de almacenes.



La feria ofrecerá un escenario propicio para la realización de negociaciones estratégicas, foros comerciales y demostraciones in vivo, permitiendo a los asistentes enfrentar las cambiantes necesidades del mercado y explorar soluciones que se ajusten a sus requerimientos específicos.

El stand de AR Racking, identificado con el número 1K40, será el epicentro de la presentación de innovadores enfoques en aprovisionamiento. Los visitantes tendrán la oportunidad de explorar diversas formas de optimizar sus procesos de almacenamiento, identificando las soluciones que mejor se adapten a sus necesidades individuales.

Un aspecto destacado de la participación de AR Racking en LogiMAT será la presencia de los trabajadores de la delegación en Rüdeshheim, reafirmando el compromiso de la empresa en consolidarse en el exigente mercado alemán. Este evento promete ser una experiencia única para conocer de primera mano las soluciones de almacenaje más avanzadas y eficientes líderes del sector.

Incrementa su beneficio un 15%

GAM continúa su senda de crecimiento a doble dígito en 2023

Redacción Interempresas

01/03/2024

[780](#)

[GAM](#), compañía multinacional española cotizada que ofrece soluciones y servicios integrales para la industria, ha cosechado unos resultados récord al cierre del ejercicio 2023, que reafirman la vocación de crecimiento de GAM y su consolidación en el mercado como operador de referencia.

En este periodo, la multinacional ha experimentado un crecimiento del 26% en ventas y rentabilidad EBITDA con respecto a 2022, alcanzando una cifra de negocio de 280,9 millones de euros -el año pasado GAM tuvo unos ingresos de 223,2 millones de euros-. Asimismo, ha mantenido una sólida gestión financiera, reflejada en una ratio de apalancamiento (deuda financiera

neta/EBITDA) de 3.4x, lo que demuestra su compromiso con la estabilidad y el crecimiento sostenible. A pesar de un entorno aún marcado por la inflación y la subida de tipos de interés, el EBITDA alcanzó 73,7 millones de euros; mientras que el EBIT se mantuvo en el 8% sobre ventas, alcanzando los 23,2 millones de euros. El beneficio neto alcanza los 9 millones de euros, frente a los 7,9 millones percibidos en 2022.



El crecimiento del negocio de GAM viene acompañado de rentabilidad, con un EBITDA de 73,7 millones de euros (+26%), y EBIT de 23,2 millones de euros (+8%).

Diversificación equilibrada de los tres negocios

Todas las líneas de negocio crecen a doble dígito en 2023. El negocio de renting/outsourcing toma una posición relevante en el total de ingresos de la compañía (ya supone un 25% del negocio total), registrando un incremento del 42%, lo que supone unos ingresos de 68,9 millones de euros.

Los negocios de distribución y postventa, por su parte, suponen un 37% del negocio total, creciendo un 25%, lo que supone unos ingresos totales de 105,1 millones de euros. Por último, la línea de negocio de alquiler y servicios de corto plazo creció un 18%, hasta los 106,9 millones de euros, y representa el 38% del total de ingresos.

Crecimiento internacional

En 2023, la multinacional mantuvo su senda de crecimiento a doble dígito en todos los negocios y en todos los mercados donde opera. Analizando los crecimientos de España, Portugal, Latam, Marruecos y Arabia, las cifras reflejan que el peso en el mercado ibérico se ha visto reducido, en favor del resto de geografías, donde se están registrando crecimientos superiores, y en las que GAM tiene crecientes oportunidades y mejores rendimientos.

Durante este año la compañía adquiere dos importantes empresas del sector de la maquinaria, con el objetivo de incrementar su negocio y consolidarse en dos mercados: México y España.

OZMAQ, empresa familiar mexicana con sede en San Luis Potosí, centro logístico del país, que presta sus servicios de manera recurrente a clientes de la industria automotriz y manufacturera, entre otras. Es distribuidor de Clark, fabricante de renombre internacional, y cuenta con una plantilla de más de 100 empleados, más del 50% de los cuales son técnicos con amplios conocimientos del sector y probada experiencia.

La otra compañía que GAM ha incorporado a su grupo es Carretillas Mayor, empresa española con una dilatada experiencia, especializada en servicios de alquiler y mantenimiento de todo tipo de equipos de manutención, elevación y AGVs. La compañía emplea a más de 200 profesionales, en su mayoría técnicos especializados, y cuenta con un parque de maquinaria de más de 3.000 unidades.

Reviver como punto de inflexión en la industria

Uno de los acontecimientos más reseñables para GAM en 2023 ha sido la puesta en marcha de Reviver, que, con una superficie total de 200.000 m², es la mayor planta de refabricación de maquinaria de Europa. Reviver contribuirá a reducir sustancialmente las necesidades anuales de CAPEX de la compañía, dando una segunda vida útil a las máquinas de la flota de GAM.

Las inversiones estratégicas en adquisiciones han permitido a GAM fortalecer su posición en el mercado, incorporando compañías con know-how técnico y comercial, una importante cartera de clientes y la oportunidad de captar sinergias y mejorar retornos y eficiencia. Adicionalmente, las inversiones en maquinaria contribuyen a que GAM tenga una cartera de contratos (negocio de renting/outsourcing) que le aportarán más de 240 millones de euros de ingresos en los próximos años.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/542970-GAM-continua-su-senda-de-crecimiento-a-doble-digito-en-2023.html>

Es la primera del sector de alquiler de maquinaria en recibir este reconocimiento, por tercer año consecutivo en 2024

LoxamHune vuelve a ser un Great Place to Work e incrementa su plantilla un 19,6%

Redacción Interempresas01/03/2024
[1619](#)

[LoxamHune](#), mayor alquilador de maquinaria europeo, ha vuelto a ser certificada por tercer año consecutivo como Gran Lugar para Trabajar en España y Portugal en 2024. Es la primera compañía de su sector en España y Portugal que obtiene y revalida este título, otorgado por la consultora Great Place to Work.

En 2024, el índice de confianza global o Trust Index, la 'nota media' de los distintos capítulos considerados, como credibilidad, respeto, ecuanimidad etc., ha crecido hasta el 73%, cuatro puntos respecto al anterior.



El 88% de los empleados de LoxamHune dicen sentirse orgullosos “al ver lo que logran trabajando en equipo”.

Esta certificación se obtiene con la colaboración de los propios empleados de la empresa, que dan su opinión sobre ambiente laboral, inclusión y desarrollo profesional, entre otros muchos puntos.

En concreto, casi 9 de cada 10 empleados (88%) se sienten orgullosos de lo conseguido gracias al trabajo en equipo. Y el 93%, el porcentaje más alto de los recogidos en la encuesta, afirma que reciben un buen trato con independencia de su raza, sexo y condición sexual.

Igualmente, el 88% de sus colaboradores aseguran que LoxamHune es un lugar seguro para trabajar. Mismo porcentaje asegura sentirse bien acogido cuando se incorpora a la empresa, cuatro puntos más que en la anterior encuesta.

Para Luis Ángel Salas, CEO de LoxamHune, “apostar por el bienestar de nuestros empleados, nuestro recurso más imprescindible, es de vital importancia. Además, gracias a la certificación EFR (Empresa Familiarmente Responsable), damos un paso más para desarrollar la conciliación como uno de los puntos destacados en la estrategia de sostenibilidad de la compañía”.

La plantilla de LoxamHune creció un 19,6% en 2023 hasta los 859 empleados, incluyendo la integración de la portuguesa HRE. Se han implantado planes de formación a técnicos con casi 6.000 horas impartidas, 30 de los cuales han disfrutado de un plan de desarrollo de carrera.



9 de cada 10 empleados de LoxamHune afirman que reciben un buen trato independientemente de su raza, sexo y orientación sexual.

La consultora Great Place to Work lleva más de 30 años trabajando con empresas de todo el mundo para identificar, crear y mantener culturas de alta confianza y alto rendimiento ayudando a las organizaciones a convertirse en Mejores Lugares para Trabajar.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/542962-LoxamHune-vuelve-a-ser-un-Great-Place-to-Work-e-incrementa-su-plantilla-un-19-6-por-ciento.html>

AUSA y Warwick Ward se unen para distribuir la marca en varias regiones de Inglaterra



06 Marzo 2024

AUSA, fabricante de vehículos industriales compactos todoterreno, ha firmado un acuerdo con Warwick Ward, una de las mayores compañías proveedoras de equipos para el movimiento de tierras y reciclaje de residuos en Europa. El acuerdo contempla la distribución de dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos compactos AUSA en la región del noreste, Yorkshire y sureste de Inglaterra.

“Este nuevo acuerdo nos permitirá penetrar en nuevos sectores en los que nuestros productos tienen un gran potencial”, asegura Russell Perrett, Country Manager de AUSA. “Warwick Ward tienen una larga y exitosa experiencia en la industria del reciclaje. Es una empresa reconocida en el Reino Unido por su enfoque al cliente y expertise del sector, con relaciones de larga duración que ponen en relieve su trabajo por la excelencia”.

“AUSA dispone de una gama de productos compactos que completan perfectamente nuestro portfolio”, afirma Simon Causier, Director Comercial de Warwick Ward Ltd. “Su visión innovadora les ha permitido renovar sus modelos recientemente, convirtiéndolos en unos vehículos aún más fiables y avanzados con los que estamos convencidos que aportarán un gran valor en los sectores del reciclaje y la construcción.

Concretamente, vemos a la carretilla C251H de 2,5 toneladas una máquina perfecta para manipular cargas importantes de forma rápida y ágil”.

Con este acuerdo, AUSA refuerza su red de distribuidores en el Reino Unido, donde tiene presencia desde 1988, y donde prevé seguir consolidando la marca en los próximos años. Por su parte, Warwick Ward contará con diferentes unidades de las tres gamas de producto AUSA en cada una de sus localizaciones comerciales.

<https://www.ausa.com/es-es/blog/ausa-y-warwick-ward-se-unen-para-distribuir-la-marca-en-varias-regiones-de-inglaterra>

La conservera Albo rentabiliza su nuevo almacén con estanterías móviles de AR Racking

05/03/2024

[400](#)

La conocida empresa de conservas de pescado y marisco Albo da un impulso a su negocio en el noroeste de la península con la apertura de una nueva fábrica en Salvaterra de Miño. Equipado por [AR Racking](#) con estanterías de bases móviles, este almacén permitirá aumentar las existencias sin perder rapidez y fluidez en las operaciones.



Especialista en soluciones de almacenaje, AR Racking valoró un sistema que combinara lo mejor del almacenaje compacto y las estanterías selectivas. En esa línea, se apostó por las estanterías de bases móviles, que son como las

esteranterías convencionales para palés, pero en su base cuentan con motores eléctricos y elementos de tracción remotos que permiten desplazar los estantes a un lado y a otro por los carriles para abrir un único pasillo de acceso de la carretilla.

En este caso, AR Racking ha trabajado en 2 zonas de almacén que cubren una superficie de 2.940 m² en los que se podrán almacenar 6.506 palés. Según Ricardo García, delegado comercial de AR Racking para la zona noroeste, “al tratarse de un sistema compacto, se consigue almacenar más palés que con los sistemas selectivos y aunque el acceso no es del todo inmediato, sí que sigue siendo directo, facilitando así la labor de carga y descarga”. El último nivel de carga se encuentra a 11,3 metros.

En la tercera zona del almacén se han dejado colocados los raíles para una futura ampliación y llegar a almacenar 11.240 palés. “El proyecto se ha gestionado de forma muy personalizada, a la altura de nuestras exigencias y en un plazo de 3 semanas se realizó la instalación, por lo que estamos muy satisfechos con AR Racking”, afirma Yong Wang, apoderado de Albo.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/542828-La-conservera-Albo-rentabiliza-su-nuevo-almacen-con-esteranterias-moviles-de-AR-Racking.html>

Los premios Sustainability Impact Awards de Schneider Electric anuncian los ganadores

Publicado: 07/03/2024

La segunda edición de los premios Sustainability Impact Awards en España y Portugal, con los que [Schneider Electric](#) ha reconocido y apoyado a sus partners en su aportación a la sostenibilidad, ya tiene ganadores. Los galardones cuentan con dos grandes categorías: Impacto en mi empresa, para aquellas compañías que han demostrado su liderazgo en sostenibilidad a la hora de descarbonizar sus propias operaciones; e Impacto en mis clientes, para las que han ayudado a sus clientes en su cambio hacia la descarbonización.



Schneider Electric ha anunciado los ganadores de la segunda edición de los Sustainability Impact Awards en Iberia.

Los [Sustainability Impact Awards 2024](#) reconocen el rol que juegan los partners para impulsar la creación de un mundo más sostenible y eléctrico. Más de 400 candidaturas en 60 países han participado en la edición global de este año, casi el doble del [año anterior](#).

«Nuestra máxima prioridad es abordar la crisis energética y climática mundial. Sin embargo, no podemos acelerar los esfuerzos en descarbonización y alcanzar los ambiciosos objetivos Net Zero solos, debemos apoyarnos en nuestro ecosistema de partners y clientes», ha explicado Meritxell Arús, directora de Marketing y Comunicación de [Schneider Electric Iberia](#).

Premios en Impacto en mi empresa

En la categoría Impacto en mi empresa, se ha premiado a dos compañías en España por su compromiso con los objetivos de descarbonización con una hoja de ruta clara para la reducción de emisiones y de la mano de Schneider Electric como partner tecnológico.

En el ámbito industrial ha sido premiada la multinacional murciana, AMC Global, especializada en el procesado de frutas y verduras, y el envasado de bebidas y alimentos naturales, cuyos objetivos para 2030 pasan por la reducción del 30% de su intensidad energética e hídrica y la reducción en un 50% de sus emisiones absolutas.

En el sector de los edificios, la compañía ha reconocido a la cadena Silken Hoteles por su compromiso con la descarbonización del sector hotelero. La empresa hotelera ha elaborado su hoja de ruta junto con Schneider Electric con el objetivo de conseguir neutralidad del carbono en sus operaciones y contar con emisiones netas de dióxido de carbono en el medio plazo

Galardones en Impacto en mis clientes

Dentro de la categoría Impacto en mis clientes, el Premio Ingeniería ha recaído en la empresa Nadico por su proyecto Drakaris, un edificio logístico catalogado como Net Zero. En el proceso de la edificación, más del 90% de los materiales se separaron para reciclaje y muchos de los materiales tienen certificados de sostenibilidad en el 80%. Además, el proyecto cuenta con fotovoltaica que compensa el 80% del consumo de los equipos de instalaciones.

El Premio Promotora ha sido para Hercesa | Hi! Real Estate por la promoción El Viso Premium de 96 viviendas. Con un diseño basado en la sostenibilidad y la eficiencia, destaca por los sistemas de ventilación con recuperador de calor, energía 100% renovable con paneles fotovoltaicos y carga de vehículo eléctrico.

Por su parte, el Premio EPCista se ha otorgado para Acciona por la creación de un Hub de comunicaciones para sus activos del sector del agua con arquitectura y hardware de Schneider Electric que se ha convertido en su habilitador para las soluciones tecnológicas sostenibles y circulares de la empresa.

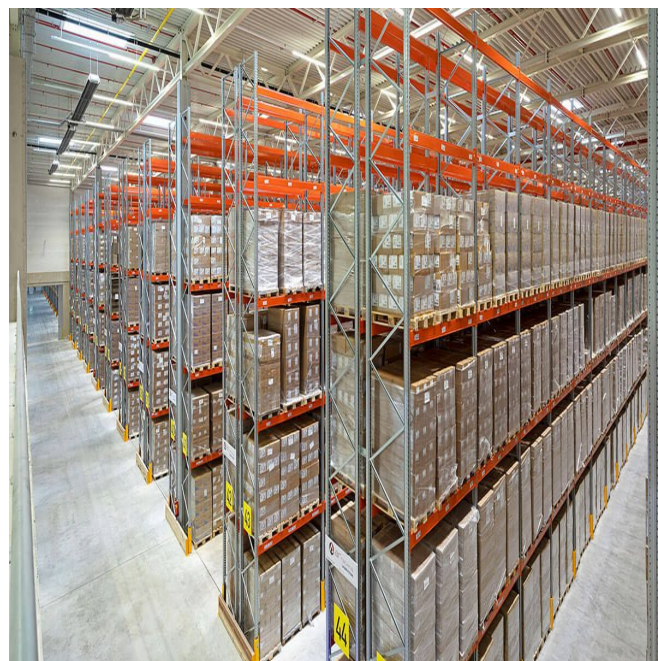
Asimismo, el Premio Integrador de Sistemas se ha entregado a Apresol por el proyecto del Camping Monte Holiday Ecoturismo que la firma ha ejecutado que ha evolucionado hacia la descarbonización con la incorporación de energía solar y una caldera de alta eficiencia, todo ello gestionado con EcoStruxure Building Operation, el sistema de gestión (BMS) que orquesta todos los sistemas para alcanzar la máxima eficiencia energética.

Por último, el Premio Partner IT ha recaído en Informática, Cálculo y Técnica por la implantación de un programa de modernización y actualización de activos que se ha materializado en la sustitución de sistemas de alimentación

ininterrumpida (SAIs) antiguos con baterías de plomo-ácido por SAIs con baterías de litio de Schneider Electric para aportar un elemento más de acercamiento a la consecución del objetivo de neutralidad climática.

Cabe destacar que en Portugal ha conseguido la distinción el integrador de sistemas Projedomus, por su trabajo en el proyecto Graça Figueiredo Senior Residence. Se trata de una residencia para ancianos con capacidad para 66 usuarios y totalmente automatizada para una máxima eficiencia energética.

AR Racking equipa la ambiciosa terminal logística de 45.000 m2 de Noerpel (Vídeo)



¿Necesitas más información?

Nuestro equipo de profesionales te asesorará con cualquier duda que tengas.

[Más información](#)

- **El principal operador logístico del sur de Alemania confía en el especialista en soluciones de almacenaje AR Racking para fortalecer su cadena de suministro.**
- **AR Racking instaló en el nuevo almacén ubicado en Giengen an der Brenz estanterías industriales con capacidad para 64.000 pallets.**

El **operador logístico alemán Noerpel** inauguró su **nuevo centro logístico** en Giengen an der Brenz, a unos 30 kilómetros al noreste de Ulm, con capacidad para almacenar hasta **64.000 pallets con la solución intralogística del especialista AR Racking**.

Con el nuevo almacén de 45.000 m² donde AR Racking instaló **estanterías de paletización convencional**, el grupo Noerpel dispone de tres centros logísticos en la zona de Heidenheim con una superficie total de 116.000 m²: "Las superficies de almacenamiento y logística bien equipadas siguen teniendo una gran demanda, ya que los fabricantes y los minoristas están aumentando sus existencias", explicaba Berthold Bernecker, Director General de Logística del grupo Noerpel.

Periodo de planificación y ejecución a corto plazo

La construcción de la nave se llevó a cabo en un plazo de tan sólo 8 meses y **el desarrollo del proyecto de almacenaje liderado por AR Racking se ejecutó en 16 semanas**. "Si hay algo que hemos valorado de AR Racking ha sido la **calidad de sus estructuras**, sus altas prestaciones en ingeniería y **gestión de proyecto** y la **capacidad para responder y ejecutar en plazos breves**", afirma Marc Schneidewind, Branch Manager de Noerpel. La propiedad se ha construido conforme a la Norma de Oro del Consejo Alemán de Construcción Sostenible (DGNB) y también ha creado unos 80 nuevos puestos de trabajo.



Esta es la segunda terminal logística en Giengen, que ha hecho posible **incrementar la cartera de clientes y afianzar los lazos con clientes existentes que están ampliando su colaboración** con el Grupo Noerpel, pertenecientes a sectores tan diversos como la industria médica, la industria del juego o incluso la industria de alimentos para

mascotas. Como explica [Stefan Lang](#), responsable del proyecto de AR Racking, "decidimos diseñar, fabricar e instalar esta solución convencional para pallets porque es el **sistema logístico que mejor se adapta a todo tipo de unidades de carga y medios mecánicos diversos**". Al ser un sistema selectivo, el acceso a la mercancía es directo e inmediato, lo que acelera los tiempos de carga y descarga de los operarios.

Gestión integral de proyecto en toda Alemania

AR Racking GmbH, con sede en Rüdeshheim, se ha posicionado en Alemania como especialista en **asistencia integral al cliente en materia de almacenaje industrial**. Pertenecer a la corporación siderúrgica Grupo Arania además hace que AR Racking tenga un control y unos estándares de calidad sobre el acero de sus estanterías incomparables en el sector.

"Hemos consolidado nuestro equipo técnico-comercial y contamos con una larga experiencia en el sector, lo que nos permite identificar y responder rápido y de forma eficiente a las necesidades de las empresas alemanas. Si algo ofrecemos es atención personalizada, calidad y capacidad de respuesta", explica [Roland Fischer](#), Key Account Manager de AR Racking.

<https://www.ar-racking.com/es/noticias/ar-racking-equipa-la-ambiciosa-terminal-logistica-de-45-000-m2-de-noerpel/>

Del 19 al 21 de marzo en Stuttgart

SSI Schaefer acude a LogiMAT 2024 con sus soluciones a los retos intralogísticos de las empresas

Redacción Interempresas 18/03/2024
[295](#)

[SSI Schaefer](#) presentará en la feria de Stuttgart el nuevo sistema robótico SSI Piece Picking para la preparación de pedidos de piezas individuales, entre otras soluciones.

Bajo el lema 'Shaping the Future of Intralogistics' ('Dando forma al futuro de la intralogística'), SSI Schaefer acudirá a la feria LogiMAT de Stuttgart, del 19 al 21 de marzo, donde mostrará sus innovaciones tecnológicas para que las empresas afronten los retos del mercado con garantías de éxito. Con sus propuestas, el proveedor de soluciones globales para todas las áreas de la intralogística responderá a las preguntas clave que se hacen tanto las pequeñas empresas como las grandes corporaciones: ¿cómo optimizar los almacenes y los flujos de materiales para que funcionen con mayor eficacia? ¿Qué papel desempeñan las nuevas tecnologías? ¿Cómo pueden adaptarse a los requisitos cambiantes, de forma flexible, los sistemas utilizados?

En esta edición, la principal feria mundial del sector se enfocará en la ergonomía, la sostenibilidad y la inteligencia artificial, con el objetivo de mejorar la calidad de las estaciones de trabajo, reducir la carga física de los empleados e impulsar la colaboración entre humanos y robots.

El CEO del Grupo SSI Schaefer, Peter Edelman, señala que “la automatización y la digitalización están cambiando las estructuras de la intralogística para la industria y el comercio. Con la amplísima cartera de productos y servicios que ofrecemos, tenemos la experiencia y la fuerza innovadora para desarrollar estrategias logísticas individuales en colaboración con nuestros clientes e implementarlas mediante sistemas flexibles y sostenibles. Además, se benefician de nuestro software estandarizado WAMAS y de las potentes marcas DS AUTOMOTION, RO-BER y SWAN, que encajan perfectamente con otras tecnologías de futuro”.



SSI Piece Picking, nuevo sistema robótico para la preparación de pedidos de piezas individuales.

Presentación del SSI Piece Picking

Una de las principales innovaciones que presentará la compañía es el SSI Piece Picking, una solución robótica innovadora para la preparación de pedidos de piezas individuales, cuyo funcionamiento se mostrará por primera vez en vivo en el stand de la filial RO-BER. Se trata de un sistema automatizado que acelera el proceso repetitivo del picking manual y puede utilizarse en todos los sectores para diferentes gamas de productos. El reconocimiento de objetos asistido por inteligencia artificial, en combinación con la determinación patentada del punto de agarre y un sistema de ventosas compactas, en lugar de pinzas con forma de dedo en el robot de pórtico, permite coger la mercancía de forma segura y rápida.

Soluciones escalables para pymes

SSI Schaefer presentará también sus propuestas intralogísticas personalizadas y escalables para pymes. Están basadas en una inversión adaptada a cada necesidad, ampliable de acuerdo con la evolución de la actividad. Esta forma de trabajar favorece la automatización de procesos de forma progresiva, permite condensar espacios e integrar flujos de trabajo ergonómicos. Los componentes básicos de estas soluciones incluyen vehículos de guiado automático (AGV), robots móviles autónomos (AMR), estanterías móviles, SSI Orbiter para el almacenamiento en canales, software escalable y el módulo de elevación vertical SSI Logimat, cuyo funcionamiento los visitantes podrán comprobar en directo en el stand.

Eficiencia máxima gracias al software más moderno: WAMAS y SAP

Para que los sistemas intralogísticos sean eficientes necesitan estar conectados al software más moderno. Es el caso de WAMAS y SAP. El SGSA de SSI Schaefer está diseñado como sistema modular para que sea el cerebro del almacén y proporcione gestión, control y optimización. Los módulos WAMAS abarcan desde aplicaciones de robótica y tecnología de transporte aéreo hasta módulos de elevación vertical. De este modo, aprovechan al máximo el potencial de rendimiento. Los visitantes al stand podrán experimentar la perfecta interacción de hardware y software en una aplicación de realidad aumentada.

Respecto al software SAP y su integración en el almacén, SSI Schaefer también abordará las

diversas soluciones que ha diseñado junto a su filial SWAN GmbH, desarrolladas para todos los niveles nivel de automatización.

Servicio de atención al cliente y soporte técnico

La amplia gama de servicios que SSI Schaefer presentará en LogiMAT 2024 se completa con la oferta de servicio al cliente y soporte técnico, para una máxima disponibilidad de todos los sistemas. En el stand de la feria habrá expertos a disposición de los visitantes para asesorarlos en aspectos como el soporte ampliado y el mantenimiento preventivo. Además, expertos de la compañía ofrecerán en el stand charlas diarias sobre tendencias intralogísticas, que moderará la periodista especializada Anja Seemann y contarán con la participación de clientes y representantes de la ciencia.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/556530-SSI-Schaefer-acude-a-LogiMAT-2024-con-sus-soluciones-a-retos-intralogisticos-de-empresas.html>

Sistema de soluciones intralogísticas modulares

SSI Schaefer da respuesta a los desafíos de la industria de la moda

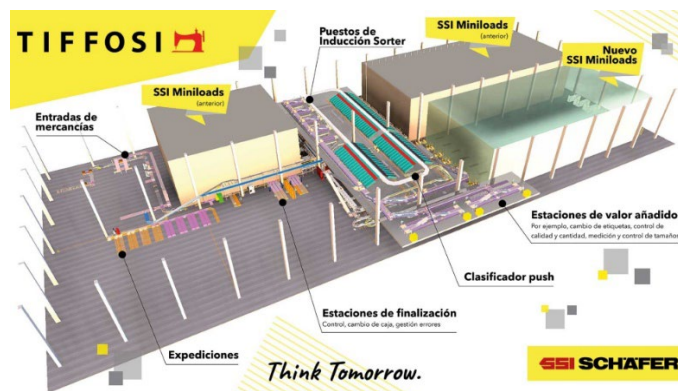
Redacción Interempresas 13/03/2024
[287](#)

En moda, las tiendas físicas y online se han unido en un modelo omnicanal. Este modelo está creciendo en el sector, pero también ha hecho más complicado el sistema. [SSI Schaefer](#), como especialista en soluciones intralogísticas, da respuestas a los desafíos de la industria de la moda

El inventario debe estar disponible en todo momento y las entregas se realizan cada vez más rápido. Para que esto sea posible, las empresas deben optimizar sus procesos intralogísticos. Los clientes quieren precios más bajos y mejor servicio, tanto en tiendas físicas como en línea. Esto solo es posible con soluciones personalizadas.

¿Cuáles son los principales retos intralogísticos en moda?

- Un funcionamiento eficiente en la distribución omnicanal.
- Entregas en el mismo día o al día siguiente en los pedidos online.
- Clasificación previa de las mercancías cuando se trata de entregas en tienda.
- Disponibilidad permanente de productos, teniendo en cuenta que se producen cambios frecuentes de colección.
- Almacenamiento y manipulación optimizados de una amplia gama de productos y formatos.
- Gestión flexible de los picos estacionales y diarios.
- Logística inversa eficaz y rápida.



Las soluciones de SSI Schaefer

Para enfrentar estos desafíos, en SSI Schaefer creamos un sistema de soluciones intralogísticas modulares para la industria de la moda. Nuestros expertos pueden adaptar estas soluciones a las necesidades de cada cliente, cubriendo todas las áreas del flujo de materiales de manera específica y personalizada.

Nuestro equipo de asesores ofrece servicios integrales de planificación de sistemas y gestión de proyectos certificados por la International Project Management Association (IPMA). Por esto, podemos ofrecer diseños llave en mano con paquetes de servicio y mantenimiento a medida.

El resultado son aplicaciones especializadas en moda, como:

- Tecnología de transporte aéreo para una gran variedad de artículos.
- Clasificador de bolsas SSI Carrier para el transporte, clasificación y secuenciación

de productos planos y colgantes, ideal en la gestión eficaz de las devoluciones.

- Tecnología de transporte y vehículos AGV para el almacén.
- Sistemas de almacenamiento para cargas de cualquier tamaño.
- Sistemas de picking y de preparación de pedidos manuales, semiautomáticos y totalmente automáticos.
- Contenedores, cubetas y bandejas.
- Sistemas de puestos de trabajo ergonómicos para lograr un alto rendimiento de picking.
- Sistemas automáticos de manipulación para mejorar la eficiencia de los procesos.
- Soluciones de software Wamas y SAP para la gestión de cualquier tipo de almacén.
- Herramienta de KPI y cuadro de mando Wamas, además de un Control Center con el que conseguir una total transparencia en la operativa.

A continuación, se exponen algunas de estas soluciones más detalladamente

Almacén lanzadera altamente dinámico

La 3D-Matrix Solution proporciona almacenaje intermedio altamente dinámico y secuenciación en un solo sistema.

Colocar elevadores en los pasillos evita atascos en las áreas de cambio. Esto permite realizar procesos separados al mismo tiempo en tres direcciones. Como resultado, se aumenta la productividad y el rendimiento.

Cada puesto de picking recibe productos de cualquier parte del almacén de shuttles, y una gran ventaja es que se aprovecha al máximo el espacio disponible.

La cadena finlandesa de grandes almacenes Stockmann y el grupo alemán Beeline, especializado en joyería, son algunas de las compañías que ya están aprovechando los beneficios de integrar 3D-Matrix.

Vehículos de guiado automático Weasel y RackBots

El AGV Weasel puede manipular contenedores, cajas de cartón, bandejas y mercancías colgadas, cosa que lo convierte en un sistema de transporte intralogístico universal capaz de entregar

cualquier producto en el destino deseado de forma cuidadosa y segura. Su integración en la operativa es sencilla y rápida, gracias al controlador desarrollado por SSI Schaefer para que sea compatible con los SGA ya existentes.

La robótica móvil es una herramienta ideal para gestionar las altas exigencias del e-commerce. En un contexto de cambios constantes en la demanda, el diseño de las operaciones en los centros de distribución ha evolucionado para conseguir la agilidad y resiliencia necesarias. Por ello, la flexibilidad y la escalabilidad son los conceptos más buscados por los profesionales de la logística.

Los RackBots de SSI Schaefer combinan la flexibilidad de un robot móvil autónomo (AMR) con las capacidades de un sistema automático de almacenamiento y recuperación (ASRS). Llevan acoplada una grúa equipada con un dispositivo de manipulación de cargas, lo que permite insertar y extraer contenedores, bandejas y cajas desde y hacia los transportadores, estanterías y estaciones de trabajo y de picking.

Entre las empresas para las que la compañía ha desarrollado proyectos personalizados de robótica móvil se encuentran la firma francesa de marroquinería Longchamp y la popular marca de moda Desigual.

El software logístico para conectarlo todo

Wamas es el software logístico de SSI Schaefer que, con 30 años de experiencia en el desarrollo y la implementación de soluciones intralogísticas sostenibles y escalables, garantiza las respuestas adecuadas a los retos presentes y futuros. Contar con un SGA adecuado que gestione la automatización del almacén es la clave para optimizar el rendimiento de todo el sistema.

Wamas ofrece los más altos estándares de software y se adapta a cualquier almacén, se puede integrar en sistemas ya existentes de forma sencilla y sin fisuras, y es totalmente escalable para satisfacer casi cualquier crecimiento en volumen logístico.

Cuenta con un módulo específicamente diseñado para la logística de la moda. Integrado en Wamas transportador aéreo, garantiza máxima velocidad y total precisión. Además, como proveedor de sistemas, SSI Schaefer está especializado en la selección, implementación, mantenimiento y desarrollo de soluciones logísticas SAP.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/544090-SSI-Schaefer-da-respuesta-a-los-desafios-de-la-industria-de-la-moda.html>

AR Racking suma fuerzas y nombre a Brad Kilian nuevo UK key account manager

11/03/2024
[303](#)

[AR Racking](#), referente mundial en soluciones de almacenamiento, anuncia la reciente incorporación de Brad Kilian como UK key account manager para su filial en el Reino Unido. Brad aporta una dilatada experiencia en el diseño y la implementación de soluciones de almacenamiento, consolidando aún más la posición de AR Racking como referente en la industria.



Brad Kilian, con una destacada trayectoria profesional en la industria, ha cultivado habilidades integrales a lo largo de su carrera. Su experiencia abarca áreas clave, como reuniones de ventas, negocios internacionales, habilidades interpersonales, presentaciones comerciales, gestión de proyectos, satisfacción del cliente y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio.

Antes de unirse a AR Racking, Brad desempeñó roles clave en reconocidas empresas de la industria del almacenamiento y la cadena de suministro. Su experiencia le ha permitido destacar en la comprensión técnica de productos y soluciones, así como construir relaciones sólidas con clientes y colaboradores. Estas habilidades, respaldadas por su enfoque proactivo en la gestión de cuentas clave, lo posicionan como un activo invaluable para AR Racking.

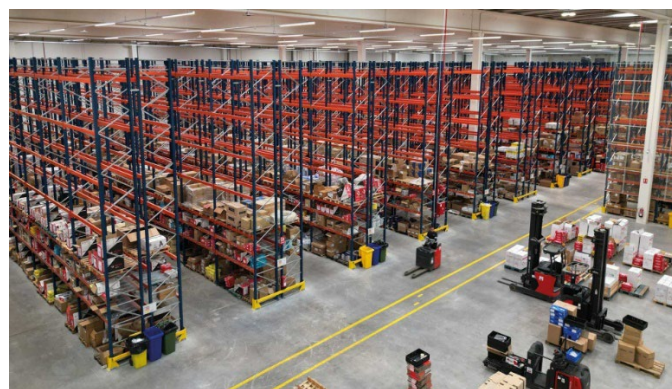
Brad Kilian expresó su entusiasmo por unirse al equipo de AR Racking: “Estoy emocionado con la oportunidad de seguir haciendo crecer la oferta de AR Racking en el Reino Unido y colaborar con más clientes para lograr soluciones óptimas según sus requerimientos individuales. He recibido una bienvenida fantástica, un apoyo increíble y ya me siento como en casa, valorado y parte de un equipo increíble”.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/543796-AR-Racking-suma-fuerzas-y-nombre-a-Brad-Kilian-nuevo-UK-key-account-manager.html>

Polypal equipa el centro logístico de Dexis para garantizar su expansión en España

11/03/2024
[422](#)

El nuevo almacén de Dexis surge como respuesta a la expansión de la compañía en España. Debido al crecimiento del número de delegaciones, necesitaban centralizar toda su distribución con el objetivo de lograr una logística mucho más ágil y eficiente. A partir de ahora toda la proyección de crecimiento a nivel operativo se gestionará desde la nueva plataforma.



La instalación, ubicada en Zaragoza, tiene 13.800 m² de superficie y podrá albergar hasta 60.000 referencias de producto.

Esta plataforma logística preparada para la logística 4.0 está equipada con estanterías de paletización convencional, estanterías de picking para cargas medias, estanterías cantilever para

cargas largas y estanterías especiales para almacenaje de cargas verticales.

Beneficios y ventajas que aporta la nueva instalación al negocio de Dexis:

- Facilita la implementación de la logística 4.0, incorporando nuevas tecnologías y automatizaciones en los procesos de Dexis Ibérica.
- Aumenta significativamente la capacidad de almacenaje para tener el mayor catálogo de productos en un solo espacio, mejorando así la disponibilidad de productos para sus clientes.
- Aumenta la productividad y, por tanto, reduce el tiempo de puesta a disposición de los productos a sus clientes.
- Mejora la gestión de inventario y el riesgo de roturas de stock.
- Contribuye a la sostenibilidad y reduce la huella de carbono gracias a la implantación de operativas más eficientes.

"De [Polypal](#) destacaría la calidad del producto instalado, el asesoramiento durante la fase de diseño y la capacidad para adaptar soluciones a medida", apunta José Ángel Aliaga, director de Operaciones de Dexis Ibérica.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/543799-Polypal-equipa-el-centro-logistico-de-Dexis-para-garantizar-su-expansion-en-Espana.html>

bilstein group impulsa su éxito con el innovador sistema AutoStore de Smartlog

14/03/2024

bilstein group es una empresa líder a nivel global en la fabricación y distribución de piezas de repuesto de alta calidad para automóviles y vehículos industriales. Con una sólida presencia en el mercado y más de 175 años de historia, se ha ganado el reconocimiento como líder mundial en la industria de repuestos de automóviles y vehículos industriales.

bilstein group no solo se destaca por la excelencia de sus productos, sino también por su compromiso con la innovación y la mejora continua en la industria de repuestos. Este enfoque en la calidad, la satisfacción del cliente y la adaptación a las necesidades cambiantes del mercado ha consolidado su posición como líder en el mercado.

Ofrece una amplia gama de soluciones de reparación para todo tipo de vehículos, abarcando tanto el sector de turismos como el de vehículos industriales. La empresa se dedica a proporcionar piezas de recambio a los principales distribuidores de recambios en España y cuenta con un catálogo con una cifra superior a las 100.000 referencias.

Su filial en Zaragoza, una de las más punteras del grupo, se encarga de la distribución de piezas de repuesto a nivel nacional, atendiendo a recambistas que, a su vez, suministran a tiendas y talleres multimarca.



Desafíos logísticos

La empresa se enfrentaba a desafíos logísticos significativos debido a la complejidad de sus operaciones. Necesitaban una solución que optimizara su almacenamiento y preparación de pedidos, mejorara la eficiencia y permitiera manejar su crecimiento futuro de manera sostenible.

<https://smartlog-group.com/bilstein-group-impulsa-su-exito-con-el-innovador-sistema-autostore-de-smartlog/?cmlz-force-reload=1710417612642>

Diego García Pastor, nuevo director general de GAM en España

18/03/2024

[326](#)

La multinacional española [GAM](#) ha nombrado a Diego García Pastor nuevo director general de España. Con una trayectoria profesional de más de 25 años, García Pastor ha liderado equipos en grandes multinacionales como ThyssenKrupp y OTIS, tanto a nivel nacional como internacional, y desde el pasado año 2023 ocupa el cargo de director de Desarrollo de Negocio Corporativo en GAM.



Diego García Pastor, nuevo director general de GAM en España.

Diego García Pastor asume la posición de director general de GAM en España en un momento crucial para la empresa, marcado por la inminente inauguración de Reviver, la planta de refabricación de maquinaria más grande de Europa, y con el compromiso de liderar a GAM hacia un futuro aún más prometedor, consolidando su posición como referente en el sector y garantizando la excelencia.

En los últimos años, GAM ha evolucionado de ser una empresa de alquiler de maquinaria a convertirse en un proveedor líder de servicios globales vinculados a la industria. Este cambio estratégico, sumado al desarrollo del ambicioso proyecto Reviver, ha generado algunos cambios organizativos que persiguen dar una respuesta más ágil, eficiente y de mayor valor añadido al cliente, potenciando de manera significativa la venta cruzada de las diferentes líneas de negocio. Estas mejoras se completarán a lo largo del año 2024 y conseguirán optimizar los servicios de la compañía para ganar eficiencia y operatividad.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/556543-Diego-Garcia-Pastor-nuevo-director-general-de-GAM-en-Espana.html>

Ausa mostrará su gama eléctrica en Intermat 2024

20/03/2024

[Ausa](#), fabricante de vehículos industriales compactos todoterreno, estará presente en la feria Intermat, uno de los principales eventos mundiales dedicado a la maquinaria de construcción. El evento tendrá lugar del 24 al 27 de abril en París, donde la marca prevé mostrar una selección de su catálogo, entre los que incluirá la gama de vehículos de cero emisiones.



Gama eléctrica de Ausa.

Ausa contará con un espacio de 360 metros cuadrados en el pabellón 5B, donde expondrá una selección de dumpers, carretillas todoterreno y manipuladores telescópicos compactos, todos ellos con un enfoque común: la sostenibilidad, la eficiencia y la rentabilidad del cliente. En este espacio, Ausa pondrá especial atención a su gama eléctrica de dumpers y telescópicos, y a su facilidad para ser recargados en prácticamente cualquier localización. Con ello, la marca quiere seguir consolidando su apuesta para la descarbonización del sector industrial y liderar la transición energética de los equipos todoterreno más compactos, nicho en el que se distingue por ser el fabricante con un mayor número de dumpers eléctricos del mercado.

Adicionalmente, la marca pondrá en relieve la conectividad de sus productos mediante AusaNow, su manager de flotas. Este software, disponible para todos sus productos, permite a compañías alquiladoras y usuarios tener un control total de

sus vehículos Ausa, permitiendo revisar y crear sus propios gráficos personalizados para conocer al detalle el funcionamiento de sus máquinas y tomar decisiones basadas en información detallada. Asimismo, permite la conectividad bidireccional entre usuario y máquina, con lo que se previenen incidencias y se rebajan los tiempos de parada.

<https://www.interempresas.net/ObrasPublicas/Articulos/556812-Ausa-mostrara-su-gama-electrica-en-Intermat-2024.html>

Toyota Material Handling Europe se ajusta a los estándares ESRS de la UE en su nuevo informe de sostenibilidad



En su último informe de sostenibilidad, Toyota Material Handling Europe adopta anticipadamente las nuevas Normas Europeas para la Elaboración de Informes de Sostenibilidad (estándares ESRS). Con ello, la empresa eleva los estándares avanzándose al cambio.

En su sexto informe de sostenibilidad, Toyota Material Handling Europe alineó, de manera anticipada, su proceso de elaboración de informes con los estándares ESRS. Este enfoque permite a la empresa identificar con suficiente antelación los aspectos a incorporar en sus comunicaciones sobre sostenibilidad, divulgar la información disponible en la actualidad y prepararse para las nuevas normas, que entrarán en vigor en 2026. Los estándares ESRS, parte fundamental de la Directiva de la UE sobre informes de sostenibilidad corporativa (CSRD), constituyen un nuevo conjunto de requisitos de cumplimiento y divulgación de la UE aplicables a las grandes empresas.

“Nos comprometemos a ser transparentes con nuestros stakeholders sobre los retos a los que nos enfrentamos para convertirnos en una empresa más sostenible. Nuestro objetivo es rendir cuentas públicamente sobre nuestros compromisos de progreso a través de nuestros informes de sostenibilidad”, afirma Ernesto Domínguez, Presidente y Consejero Delegado de Toyota Material Handling Europe.

Durante más de una década, Toyota Material Handling Europe ha estado a la vanguardia de la sostenibilidad en el sector de la manipulación de materiales. Al alinear la estructura de su Informe de sostenibilidad 2023 con los estándares ESRS antes de que se introduzcan gradualmente los requisitos de la UE, y al establecer nuevos objetivos vinculados a cada una de las normas, la compañía se desafía a sí misma a continuar liderando el sector, centrando su atención no solo en sus propias operaciones, sino también en las relaciones con proveedores, subcontratistas, clientes y otras partes interesadas.

Otros aspectos destacados del informe son la presentación por parte de la empresa de objetivos de emisiones a la iniciativa Science Based Targets (SBTi), un nuevo compromiso de Diversidad, Equidad e Inclusión (DE&I) para ofrecer un lugar de trabajo inclusivo y la creación de un Comité ESG para mejorar la estrategia de sostenibilidad de la empresa y la toma de decisiones.

“Todo reto de sostenibilidad es intrínsecamente transversal. Por eso, reunir a un equipo de directores con funciones en todas las áreas de negocio nos permite abordar una amplia gama de cuestiones de sostenibilidad, como el cambio climático, la diversidad, la salud y la seguridad. El Comité ESG nos permitirá apoyar a nuestra Dirección y ganar impulso en la transición hacia un negocio más sostenible”, afirma Tom Schalenbourg, Director de Desarrollo Sostenible de Toyota Material Handling Europe.

<https://toyota-forklifts.es/sobre-toyota/notas-de-prensa-noticias/toyota-material-handling-europe-se-ajusta-a-los-estandares-esrs-de-la-ue-en-su-nuevo-informe-de-sostenibilidad/>

ANAPAT: Balance del 2023, Convención 2024 y futuro cercano en el sector de alquiler de PEMP

Alfonso de la Lama-Noriega. Secretario general de ANAPAT19/03/2024

[224](#)

En primer lugar, quiero agradecer a David Muñoz y a Interempresas por darnos la oportunidad de contar y presentar lo que es ANAPAT y lo que hacemos por el sector del alquiler de Plataformas Elevadoras Móviles de Personal (PEMP). También por el apoyo mediático que siempre prestáis a nuestras noticias, eventos y actividad.



Alfonso de la Lama-Noriega, secretario general de ANAPAT.

Para hacer un balance del ejercicio 2023, debemos analizar dos cosas: la propia actividad de ANAPAT, de la que nos sentimos satisfechos pero que siempre es mejorable; y el desarrollo del sector de alquiler de PEMP.

En cuanto a ANAPAT, considero que hemos llevado a cabo una sucesión ordenada dentro de la Secretaría General, donde he tenido el placer de compartir y aprender de Antonio Casado qué significa este apasionante sector. Aprovecho estas líneas para agradecer a Antonio todos estos años de ejercicio y responsabilidad al frente de ANAPAT, lo que ha dado un gran impulso a la asociación y al sector del alquiler de las plataformas para tener el reconocimiento y aceptación actuales. Vamos a seguir contando con

su experiencia durante 2024 en algunos de nuestros proyectos.

En cuanto al actual equipo, somos tres personas dedicadas en cuerpo y alma a la asociación y que, a diferencia de otras asociaciones o sectores, hacemos gran parte del trabajo internamente: lobby, organización de eventos y convenciones, atención de consultas de los asociados, estudios sectoriales, gestión de los órganos de gobierno y comités, gestión de la formación, facturación y contabilidad...)

En nuestras actividades habituales, siempre apoyados por los órganos de gobierno, podemos estar orgullosos de los dos eventos organizados este pasado 2023. En primer lugar, la 29ª Convención ANAPAT celebrada en Murcia, con más de 230 asistentes y con varias Mesas sectoriales de trabajo sobre ELEVA y la importancia de la formación, con un importante éxito de asistencia y satisfacción. Podemos adelantar que nuestra 30ª Convención, que coincide con el reciente 30º Aniversario de ANAPAT, se celebrará en Barcelona, los días 5 y 6 de junio de 2024, donde volveremos a analizar y debatir sobre la situación del sector y esperamos poder seguir dando buenas noticias y seguir unidos en torno a ANAPAT, que es lo que nos da fuerza y un espacio dónde compartir y reflexionar en común por el bien de nuestra actividad.

Otro importante evento ha sido la organización y celebración de nuestra Jornada de Navidad en diciembre, en el Estadio Cívitas Metropolitano, que contó con más de 170 asistentes entre socios alquiladores y colaboradores, y que también desarrolló una Mesa sobre Formación de mecánicos que levantó mucho interés entre los asistentes.



Però també aprendem de estos eventos y escuchamos a nuestros asociados y colaboradores, que nos solicitan un mayor espacio de intervención en las reuniones sectoriales y en las

mesas de trabajo, por lo que tendremos que mejorar de cara al 2024.

La actividad principal de ANAPAT es la representación del sector y defensa de sus intereses, tanto ante administraciones públicas como ante otras entidades sectoriales u organizaciones de interés. Por todo ello, estamos presentes, trabajamos y mantenemos continuas relaciones en todos los eventos de las asociaciones y entidades del sector, pudiendo enumerar las Convenciones de AECE, ANAGRUAL, ANMOPYC, y jornadas, entregas de premios y ferias como las de IPAF, SMOPYC, APEX-IRE, MOVICARGA, POTENCIA-INTEREMPRESAS, FESCOMAD, AFUPRO.... Todo ello junto a nuestra participación en las reuniones habituales de nuestras organizaciones de referencia como la CNC, ELEVA, UNE, FEM-AEM y la ERA.

En relación a Europa, en 2023 participamos y apoyamos la I Semana Europea del Alquiler (ERW) promovida por la ERA y volveremos a hacerlo en 2024, en la semana del 14 al 19 de octubre, con la I Jornada ELEVA que esperamos, sea del interés de todos nuestros asociados.

La Alianza ELEVA ha consolidado este año su actividad común con unos resultados satisfactorios para todas las partes que la formamos, y que se ha visto reforzada con la entrada de IPAF como colaboradora y ASEAMAC como miembros de la Asamblea General.

Un éxito importante de esta Alianza ha sido la incorporación en el Catálogo Nacional de Especialidades Formativas del SEPE de 4 fichas-cursos de mecánica y mantenimiento de maquinaria, tanto general como más específica de cada uno de los sectores miembro. Hemos fijado las condiciones de cómo deber ser esta formación (duración, contenidos, requisitos del profesorado y del alumnado), ya sea financiada o subvencionada a nivel nacional y que esperamos, permita poder disponer de más personas preparadas e interesadas en el sector de la maquinaria de elevación.

Otro punto importante a destacar es la continuidad de los servicios que prestamos desde la asociación a nuestros asociados como el acceso a informes de riesgo y la lucha contra la morosidad. Nuestra constante presencia en medios, el boletín mensual y la publicación continua de noticias sectoriales en la web y redes sociales. La puesta a disposición de manuales y fichas técnicas, como el de seguridad y la ficha de estiba, un protocolo de accidentes o

la metodología de cálculo de costes. Numerosas circulares informativas y varios webinaros sobre temas de actualidad como el protocolo de actuación con altas temperaturas, el canal de denuncias, el nuevo Reglamento UE de máquinas, un recordatorio de plazos relativos a la norma UNE 58921, seguros, asuntos laborales, etc. Todo esto añadido al asesoramiento y resolución de dudas disponible, simplemente, poniéndose en contacto con ANAPAT.

En cuanto a proyectos iniciados en este 2023 y en los que seguimos trabajando en 2024, están la publicación del Segundo Estudio sectorial del sector del alquiler de las Plataformas, que hemos revisado a fondo para asegurarnos que los datos que obtenemos son del sector de alquiler de PEMP; la formación de mecánica de plataformas; la formación interna de presentaciones en público o el apoyo al 'Plan Renove' de maquinaria.

Un eje prioritario para el próximo año, que también hemos comenzado ya, es la presentación de la labor y representatividad de ANAPAT a empresas alquiladoras no asociadas en una campaña de captación de nuevos socios, que nos haga más representativos aún. Unida esta iniciativa al mantenimiento de las buenas relaciones constituidas con nuestros numerosos colaboradores, que nos ayudan año tras año a mantener y mejorar nuestros eventos sociales.

En cuanto al capítulo de formación y promoción del sector entre los futuros profesionales, que siempre es un eje principal de nuestra actividad, también hemos trabajado mucho en 2023 y seguimos en 2024, manteniendo contacto cercano con AFUPRO y los centros de formación de FP de Electromecánica de Maquinaria, acercando el sector a las aulas, ya sea con formación al profesorado, con sensibilización de los futuros profesionales, fomentando visitas a empresa o facilitando donación de equipos y piezas para su formación.

Todos somos conscientes de la falta de personal técnico, especialmente de mecánicos, en nuestro sector y en todos los sectores afines. Desde ANAPAT, el tema de la formación, ligado a la seguridad, es una de sus líneas de trabajo prioritarias desde hace mucho tiempo. Estamos trabajando en distintas áreas de trabajo en cuanto a la formación de nuestros profesionales, dando continuidad a lo ya iniciado años atrás, y acometiendo un nuevo proyecto en relación con la formación de nuevos mecánicos. En esta línea,

también nos hemos incorporado recientemente a través de la CNC al proyecto europeo 'Pact4Youth', en esta línea de promoción y atracción al sector de la juventud.



Tenemos otro reciente ejemplo en la I Competición de futuros profesionales, organizada por AFUPRO y promovida por ELEVA y la Feria de Zaragoza. Durante la celebración de SMOPYC, doce estudiantes de Formación Profesional de 'Electromecánica de Maquinaria', junto a diez tutores de centros de toda España, han podido participar en esta Competición que alternaba una Gymkhana por los stands de la feria de las empresas colaboradoras con una competición de pruebas de análisis e identificación de fallos y averías en diversas máquinas donadas por algunos de estos fabricantes, sistemas y plataformas, con el objetivo de acercar a los más jóvenes y futuros profesionales a nuestro sector. Ha sido un éxito de convocatoria, organización y difusión.

En cuanto a la situación y desarrollo actual de nuestro sector. Una conclusión inicial es que somos un sector estable y fuerte, con experiencia y flexibilidad necesarias para afrontar estos retos y volverlos a superar. Un sector que ha resistido crisis económicas y una pandemia sanitaria de una forma admirable y que ha recuperado pronto su actividad habitual.

A nivel económico, aunque nuestro sector se ha comportado bien en España, hay que tener en cuenta el irregular marco europeo en cuanto a indicadores macroeconómicos y especialmente sectoriales, que asoman cierta incertidumbre de futuro que se ha de tener en cuenta para seguir trabajando desde ANAPAT con rigor y en favor del sector. Debemos seguir trabajando atentos a posibles reformas laborales o regulaciones que afecten a la competencia y a las relaciones empresariales y económicas.

Pero el sector del alquiler de PEMP sigue resistiendo y avanzando a pesar de todas estas

adversidades, ya que ofrece soluciones y servicios necesarios, dispone de una estructura sólida, consolidada. Como consecuencia, existen, entre otros, tres retos muy importantes a los que enfrentarse, que son: desajustes en la competencia empresarial, la sostenibilidad económica y medioambiental y la necesidad constante de incorporación de profesionales, en los que el alquiler tiene una estupenda oportunidad para ser abanderado.

Mucho hecho y mucho por realizar, con la mirada siempre puesta en las necesidades de nuestros asociados y con el objetivo de defender y mejorar las condiciones del sector.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/556758-ANAPAT-Balance-del-2023-Convencion-2024-y-futuro-cercano-en-sector-de-alquiler-de-PEMP.html>

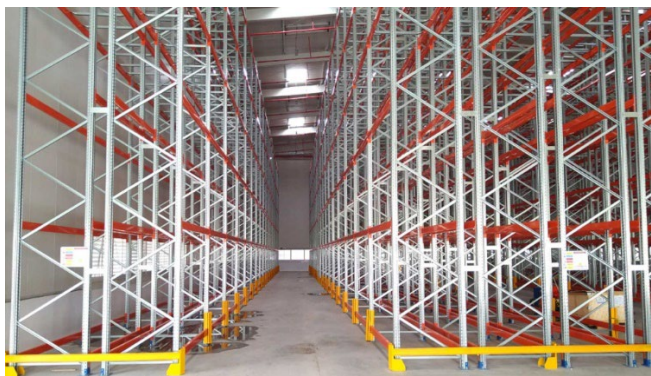
El almacén de 1.850 m² ahora alberga un avanzado sistema de estanterías selectivas de paletización convencional

AR Racking eleva la Eficiencia Logística de Sucroal con su proyecto de paletización en Palmira

Redacción Interempresas20/03/2024
[325](#)

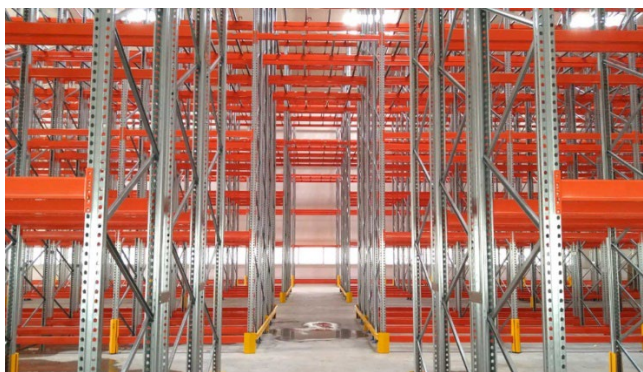
[AR Racking](#) celebra con éxito la culminación de un proyecto innovador para Sucroal que redefine la eficiencia logística en el sector de productos químicos. La personalización, la seguridad y la eficiencia han sido las claves para optimizar las operaciones en el almacén de 1.850 m².

En un paso significativo hacia la eficiencia logística, AR ha anunciado la finalización de su más reciente proyecto de paletización en Palmira, Valle del Cauca. Este proyecto, diseñado para Sucroal S.A., una empresa referente en la fabricación de productos químicos, marca un hito en la colaboración estratégica entre ambas compañías.



El almacén de 1.850 m² ahora alberga un avanzado sistema de estanterías selectivas de paletización convencional, proporcionando a la empresa un total de 2.742 posiciones para optimizar la gestión de su inventario. Ubicado en Palmira, Valle del Cauca, el proyecto se ajusta a las necesidades específicas de este destacado cliente.

Juan Martín Uribe, gerente competitividad de Sucrosal S.A., afirma: “La colaboración con AR Racking fue positiva para optimizar nuestro Centro de Distribución. Pudimos desarrollar una estantería de doble profundidad y travesaños adicionales en niveles clave que han elevado significativamente la seguridad y calidad de nuestras operaciones”.



Bajo la dirección de Edwar Suescun, responsable del proyecto en AR Racking, se implementó una estantería de paletización convencional con doble profundidad y 6 niveles de viga. La inclusión de 2 travesaños por estiba en los niveles 4, 5 y 6 fue un enfoque estratégico derivado de un análisis detallado junto al cliente, asegurando una distribución perfectamente acorde a las operaciones logísticas de productos terminados.

Suescun destacó: “Este proyecto no solo representa un logro para AR Racking, sino también subraya nuestro compromiso continuo con la excelencia en sistemas de almacenaje industrial. La estrecha colaboración con Sucroal

S.A. permitió una personalización precisa para satisfacer sus necesidades logísticas específicas”.

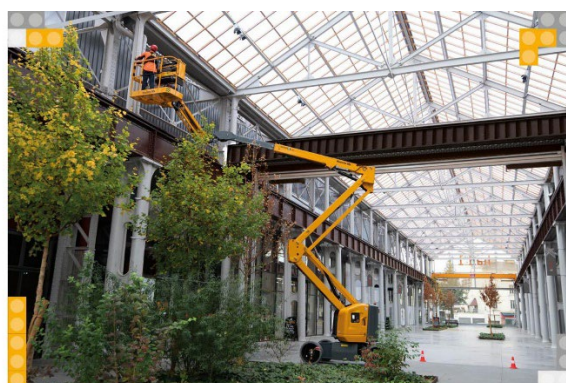
<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/556818-AR-Racking-eleva-Eficiencia-Logistica-Sucroal-su-proyecto-paletizacion-Palmira.html>

Haulotte cerró el 2023 con un crecimiento del 28% en sus ventas

20/03/2024

[287](#)

En un mercado mundial de plataformas aéreas de trabajo que alcanzó su punto máximo en 2023, [Haulotte](#) logró unas ventas históricas de 767 millones de euros, frente a los 610 millones de euros de 2022, lo que supone un crecimiento anual del 28%. La compañía registró un notable impulso en los pedidos, especialmente en Norteamérica, y se benefició del impacto positivo de los aumentos en los precios de venta.



En un mercado que se espera que continúe la consolidación observada en la segunda mitad de 2023, Haulotte confía en obtener ingresos anuales estables para 2024 y un margen operativo cercano al +5% de las ventas.

Income statement highlight - in € millions		2023	2022	Var. M€
Excl.	Revenue	767	610	+157
IAS 29 & excl.	Current operating income excl. exchange gains & losses	31	(5)	+36
	Operating income	31	(6)	+37
IFRS 16	Net income	(1)	(17)	+16
	IAS 29 & IFRS 16 impacts on net income	1	2	
	Consolidated net income	0	(15)	+15

Audit procedures on the financial statements have been completed; the auditors' report will be issued after verification of all the legal documents.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/556801-Haulotte-cerro-el-2023-con-un-crecimiento-del-28-por-ciento-en-sus-ventas.html>

El almacén en zona ambiente tiene capacidad para 300 palés

Logista dispone de una nueva sede con 5.700 m2 de superficie en Toledo



Tiene una flota de 18 vehículos de reparto.

Fuente: Logista.

[Logística Profesional](#) | jueves, 21 de marzo de 2024, 22:34

Logista continúa su estrategia de crecimiento y ha dado a conocer, a través de Logista Parcel, sus **nuevas instalaciones** con una superficie total de **5.700 m2 en el Polígono Industria de Toledo**, con **3.332 m2 construidos** y que dispone de **277 m2 de oficinas** y un área de **cámaras y zonas refrigeradas con una superficie de 2.522 m2**.

Las cámaras cuentan con **volúmenes específicos para diferentes rangos de temperatura**: 748 m3 para la cámara de 2-8°C y para la cámara de -18°C, y un volumen total de 6238 m3 para las cámaras y precámaras de 5-12°C. Asimismo, la sede dispone de una cámara con temperatura controlada entre 15-25°C, con un volumen de 300 m3.

Respecto al **área de almacén en zona ambiente**, tiene un volumen de **3.556 m3 y capacidad de almacenamiento para 300 palés**. La nave también cuenta con **16 muelles de atraque**, todos equipados para acceso a precámaras, y un **clasificador con 9 salidas, capaz de manejar una producción de 2.000 bultos por hora**.

La nueva nave también está equipada con una **instalación fotovoltaica** que utiliza placas solares para la producción de energía, con una capacidad

de 100 kW, y cuenta con un **sistema CCTV para garantizar la seguridad** de las instalaciones.

Con una **plantilla de 36 trabajadores y una flota de 18 vehículos de reparto**, todos con certificación ATP FRC y una **capacidad de carga total de 250 palés**, la compañía ya ofrece su servicio logístico a sus clientes en la provincia de Toledo desde el día **11 de marzo**.

Germán Martín, delegado de Logista Parcel en Toledo y Granada, destaca: “Es un orgullo poder inaugurar esta nueva sede en Toledo, lo que supone un nuevo hito en nuestra estrategia de crecimiento. Esta instalación refleja nuestro compromiso en ofrecer soluciones logísticas innovadoras y eficientes y así poder ofrecer el mejor servicio a nuestros clientes”.

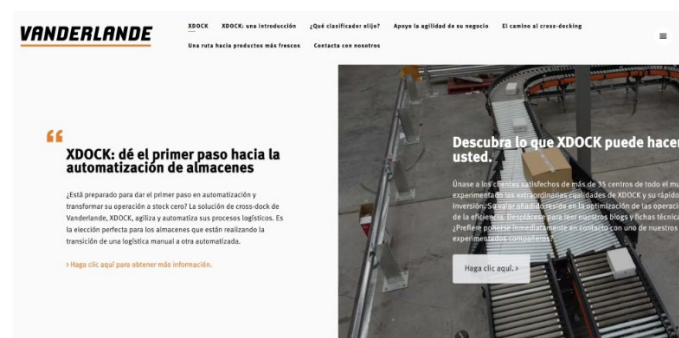
<https://www.logisticaprofesional.com/texto-diario/mostrar/4758572/logista-dispone-nueva-sede-5700-superficie-toledo>

Nueva página web informativa sobre crossdocking de Vanderlande

25/03/2024

[273](#)

[Vanderlande](#) ha publicado un [mini website](#) para explicar el modelo, la operativa y las ventajas de una operación de crossdocking (Xdock) de cajas.



El Xdock puede ser un excelente primer paso en la automatización de almacenes dada su excelente rentabilidad, que hace posible el retorno de la

inversión en menos doce meses con nulo riesgo tecnológico.

Además, su escalabilidad lo convierte en una solución preparada para el futuro ya que puede expandirse, integrarse con AMRs...respondiendo así a las cambiantes necesidades del negocio.

El concepto puede ejecutarse con clasificadores de alta (zapatas deslizantes) o muy alta (cross-belt) capacidad. Todos sus componentes, tales como las estaciones de entrada, salidas e incluso el software son configurables según las necesidades de la operación.

El site ofrece información sobre los pasos a seguir, los beneficios de los que muchos clientes ya disfrutan y algunos casos de aplicación internacionales.

Se puede visitar en el siguiente enlace:

<https://xdock.vanderlande.com/es/>

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/557249-Nueva-pagina-web-informativa-sobre-crossdocking-de-Vanderlande.html>

Por primera vez, la compañía presentará en dos escenarios en vivo las soluciones iGo easy y STILL iGo systems

STILL presenta en LogiMAT la solución integrada de automatización iGo

Redacción Interempresas25/03/2024
[293](#)

Automatización escalable desde aplicaciones simples de plug-and-play hasta sistemas altamente personalizados: La solución de automatización iGo de [STILL](#), referente en intralogística con sede en Hamburgo, combina todo el rango de soluciones automatizadas, adaptadas a los requerimientos específicos del cliente.

El concepto es la respuesta inteligente a la creciente demanda de soluciones flexibles en un mercado de automatización, dinámico y cada vez más diferenciado. En la feria LogiMAT de este año en Stuttgart, del 19 al 21 de marzo, STILL

presentará sus soluciones de automatización en los stands B40 y B41 en el Hall 10.

Pocos segmentos del mercado en logística son tan dinámicos como la automatización. Las oportunidades, los requerimientos y las condiciones comerciales cambian rápidamente y pueden implicar la necesidad de adaptar sistemas existentes en poco tiempo. Esto hace que sea aún más importante tener soluciones personalizadas y escalables que puedan implementarse y adaptarse de manera flexible, con un mantenimiento y puesta en marcha fáciles, y que se adapten sin problemas a las necesidades de la empresa.



STILL iGo combina soluciones de automatización escalables, desde aplicaciones simples de plug and play hasta sistemas altamente personalizados

Inteligente desde el principio: Automatización integrada STILL iGo

El mercado de la automatización logística está buscando soluciones simples y rápidas de implementar, que permitan a empresas con poca experiencia en automatización comenzar fácilmente a automatizar procesos logísticos individuales. Con iGo, STILL proporciona una solución de automatización completa que se adapta a todas las etapas del proceso de automatización de manera flexible y escalable. En el caso de que una empresa quiera automatizar pasos individuales del proceso o implementar una solución completa integrada con infraestructuras existentes, iGo puede adaptarse a sus necesidades. “Gracias a nuestro software flexible y modular, nuestros clientes no tienen que comprometerse a largo plazo con el nivel deseado de automatización y el grado en que los procesos deben integrarse en el futuro”, explica Florian Heydenreich, vicepresidente ejecutivo de Ventas y Servicio STILL EMEA. Y añade: “STILL iGo es escalable, fácil de utilizar y mantener gracias a componentes estandarizados y digitalizados, y puede cubrir todo el espectro de automatización, desde soluciones simples de plug-and-play hasta

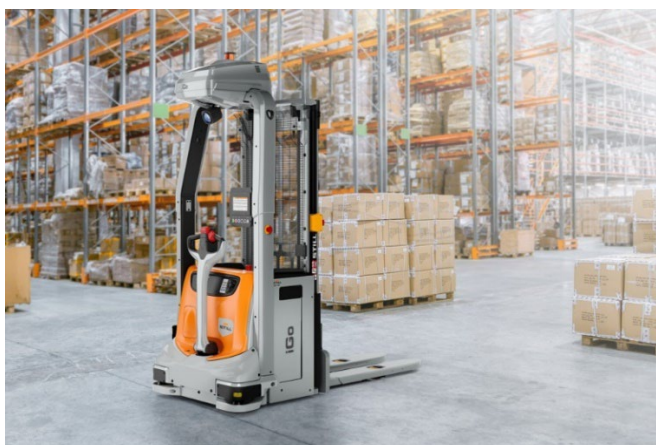
soluciones de sistemas integrales, inteligentes, flexibles y eficientes”.

Para ilustrar la amplia gama de posibilidades, STILL presenta por primera vez dos escenarios en vivo en la feria comercial de este año.

iGo easy: Automatización según el principio de plug-and-play

En el escenario iGo easy, los visitantes de la feria podrán experimentar de manera interactiva la nueva solución de plug-and-play de STILL para una automatización rápida y sencilla de procesos logísticos individuales. Para mostrarlo, utilizará como ejemplo el apilador eléctrico EXV iGo.

Además de tener la posibilidad de asistir a presentaciones de expertos de STILL, los visitantes podrán configurar parámetros como la ruta y las estaciones de entrega de la carretilla automatizada durante las sesiones de demostración. “La puesta en marcha fácil es un criterio de decisión importante para muchos de nuestros clientes al elegir el sistema de automatización adecuado”, explica Heydenreich. Además, iGo easy impresiona por su escalabilidad, y su compatibilidad con la solución de sistemas iGo de STILL. “Si una empresa crece y se enfrenta a desafíos crecientes, como una complejidad en aumento o condiciones cambiantes, es posible una transición sin complicaciones de iGo easy a iGo systems”, continúa Heydenreich.



En LogiMAT 2024, STILL celebrará el estreno de su nuevo apilador automatizado de palés de alta elevación EXV iGo.

STILL iGo systems: La solución de automatización altamente personalizada

Un segundo escenario en vivo demuestra cómo STILL iGo systems puede utilizarse para automatizar procesos logísticos integrales. Diferentes soluciones automatizadas interactúan entre sí en el stand y demuestran la alta variabilidad y la posible complejidad de las soluciones de almacén STILL automatizadas. En una interacción perfectamente armonizada, las soluciones estacionarias como el flexible pallet shuttle STILL iGo cube interactúan con vehículos de producción en serie automatizados como el recogepedidos vertical MX-X iGo y apilador eléctrico EXV iGo, e incluso con robots móviles autónomos como el ACH iGo.

STILL presenta soluciones energéticas inteligentes y conceptos circulares

La sostenibilidad es uno de los temas principales en la feria comercial de este año en Stuttgart. En línea con este enfoque, el equipo de STILL presentará el primer sistema de células de combustible de 24 V fabricado internamente por la compañía en su planta de Hamburgo, junto con las iniciativas para reciclar sus componentes. Los expertos de STILL explicarán a los clientes cómo STILL, junto con el especialista en reciclaje canadiense Li-Cycle, está cerrando el ciclo de reciclaje de baterías de iones de litio.

Un enfoque holístico de la sostenibilidad: Asumir la responsabilidad de los recursos

Como parte de una estrategia de sostenibilidad holística, STILL examina no solo sus productos, sino también su propia presencia en ferias comerciales y ha iniciado las primeras medidas de optimización para reducir su emisión de CO₂ y hacer un correcto uso de los recursos. Esta experiencia servirá como base para realizar ajustes adicionales en futuros eventos. Las medidas implementadas para LogiMAT 2024 se centran en aspectos como el abastecimiento regional, la reducción de residuos y la consideración de criterios sociales y ambientales al seleccionar socios y proveedores, así como el reciclaje del stand de exposición.

STILL también está liderando el camino aquí y es el primer expositor de LogiMAT en cooperar con la empresa emergente con sede en Leipzig Trash Galore. La empresa se especializa en la reutilización profesional de stands de exposición y proporciona materiales como madera, metal, suelos y textiles a organizaciones benéficas en la

región, que no pueden ser reciclados de stands de exposición o eventos. Alrededor de 1 tonelada de material del stand de 612 metros cuadrados de STILL en LogiMAT recibirá una ‘segunda vida’ por parte de Trash Galore en el área de Stuttgart, mientras que la mayor parte del material restante del stand será reutilizado por la empresa constructora del stand.

<https://www.interempresas.net/Logistica/Articulos/557259-STILL-presenta-en-LogiMAT-la-solucion-integrada-de-automatizacion-iGo.html>

El almacén se encuentra en Azuqueca de Henares (Guadalajara)

Polypal levanta un almacén autoportante de 43 metros de altura para Insud Pharma



Operado por transelevadores de doble y simple fondo. Fuente: Polypal.

[Logística Profesional](#) | martes, 26 de marzo de 2024, 21:47

Polypal ha participado en el proceso de **construcción de un almacén autoportante de 43 metros de altura** con el que **Insud Pharma** hará frente al aumento de su portfolio industrial y a la apertura de nuevos mercados. El almacén se encuentra en **Azuqueca de Henares (Guadalajara)** y ya está operativo.

La instalación abarca **3.000 m² de superficie**, **una longitud de 96 metros** y **más de 30 metros de fondo**. Tiene **capacidad para 29.568 palés**, para el almacenaje de principios activos y medicamentos.

Equipado con **esteras de paletización convencional**, está operado por **transelevadores de doble y simple fondo** que se desplazan a lo largo de los pasillos del almacén, realizando las funciones de entrada, ubicación y salida de mercancías.

En este tipo de almacenes, las estanterías, además de almacenar la mercancía y recibir sus cargas, soportan la **estructura del cerramiento y cubiertas, equipan el almacén y evitan la construcción civil de una nave industrial**. Esto hace que el tiempo y el coste de ejecución sea inferior al de un almacén tradicional.

<https://www.logisticaprofesional.com/texto-diario/mostrar/4762428/polypal-levanta-almacen-autoportante-43-metros-altura-insud-pharma>